

ibet 2007:

Expansionsstrategien für den Mittelstand

Wachstumswege für den Tiroler Mittelstand stehen im Mittelpunkt der ibet 2007 am 28. März in Innsbruck. Die Referenten sind renommierte Experten aus den Bereichen Finanzierung, Recht, Beratung und Management. Erfolgreiche Unternehmer schildern ihre Praxiserfahrungen.

Im Jahr 2004 fusionierten das Vorarlberger Familienunternehmen Amann Dental GmbH und die deutsche GIRRbach Dental GmbH zum Dentalunternehmen Amann GIRRbach GmbH. Drei Jahre nach dem Zusammenschluss, an dem der Risikokapitalfinanzierer Hypo Equity maßgeblich beteiligt ist, stehen alle Zeichen auf Wachstum. „Rund drei Jahre nach der Fusion greifen die Synergien“, erklärt Geschäftsführer Oliver Amann. „Unser Standort in Pforzheim konzentriert sich auf die Logistik sowie den Vertrieb in Deutschland und Österreich. In Koblach wird das Dentalequipment entwickelt und produziert, zudem wird der Export in andere Länder organisiert.“ Amann wird auf der ibet 2007 in Innsbruck zusammen mit Hypo-Equity-Vorstand Harald Pöttinger die Fusion von Amann Dental und GIRRbach im Detail präsentieren. „Mit der Fusion und der Umstellung auf Direktvertrieb hatte das Unternehmen große Aufgaben zu bewältigen. Gerade in solchen Situationen kann Risikokapital helfen“, so Pöttinger.

Studie zum Tiroler Expansionspotenzial

Hypo-Vorstandsvorsitzender Hannes Gruber wird auf der ibet die Studie „Expansionspotenzial für Tiroler Unternehmen“ vorstellen und den Wachstumsmotor Mittelstand thematisieren. Gruber: „Auslandsaktivitäten gewinnen für den Tiroler Mittelstand immer mehr an Bedeutung. Expansionsentscheidungen, egal ob im In- oder Ausland, gehen immer einher mit der Frage nach passenden Finanzierungsmöglichkeiten. Alternative Finanzierungsformen gewinnen gerade unter der Berücksichtigung von Basel II an Bedeutung.“

Senfter-Gruppe

Der Südtiroler Unternehmer Franz Senfter gibt auf der ibet Einblicke in die Expansionsstrategien der Senfter Gruppe. „Bereits als Jugendlicher träumte ich von einer Fabrik. Damals symbolisierte eine Fabrik Größe und Wirtschaft. Später bereiste ich neue Länder und lernte andere Kulturen kennen und schätzen. Meine Neugierde und mein Ehrgeiz waren geweckt: Ich wollte in den Ländern, die ich als Tourist kennen gelernt hatte, auch arbeiten. Ich fand gute Partner und so konnte das Unternehmen wachsen“, sagt Senfter.

Recht und Management

Rechtliche Dos und Don'ts bei der Expansion wird Rechtsanwalt Ivo Rungg, Partner bei Binder Grösswang Rechtsanwälte, zur Sprache bringen. Wirtschaftstreuhänder Johannes Marsoner (Marsoner + Partner) wird die Frage „Make or buy?“ beantworten. „Markteintrittsstrategien in den neuen EU-Mitgliedsländern“ stehen im Mittelpunkt des Referates von Christoph Strobl (S&GS Management GesmbH).

Wege zum Expansionskapital werden Hypo-Equity-Vorstand Omer Rehman, Markus Hildmann von der Hypo Tirol und Ivo Rungg in einer Talkrunde aufzeigen.

Die ibet 2007 findet am 28. März ab 13.30 Uhr im Hypo Tirol Center in Innsbruck statt. Und wird von wiko wirtschaftskommunikation, Unternehmen für Öffentlichkeitsarbeit und Wirtschaftskommunikation, veranstaltet. Weitere Informationen und Anmeldung im Internet unter www.ibet.co.at sowie bei wiko wirtschaftskommunikation unter Tel. 0512-563840.



Dr. Harald Pöttinger, Vorstand Hypo Equity Management AG



Oliver Amann, Geschäftsführer Amann GIRRbach



Dr. Hannes Gruber, Vorstandsvorsitzender Hypo Tirol Bank



RA Ivo Rungg Partner bei Binder Grösswang